

# Академия PwC

## Серия открытых семинаров «Эффективность руководителя»

Семинары могут  
быть проведены  
в корпоративном  
формате



### Менеджмент и лидерство

- **Ключевые навыки руководителя:** 30 сентября - 1 октября, 5-6 ноября, 10-11 декабря 2019 г.
- **Управленческие навыки для топ-менеджеров:** 11-12 ноября 2019 г.
- **Лидерство – секреты успеха:** 13-14 ноября 2019 г.
- **Управление изменениями:** 2-3 декабря 2019 г.
- **Управление временем:** 28-29 октября, 19-20 декабря 2019 г.
- **Критическое мышление:** 31 октября – 1 ноября 2019 г.
- **Эффективная обратная связь:** 7 октября 2019 г.
- **Управление без опоры на власть:** 19 ноября 2019 г.
- **Креативное мышление:** 25-26 ноября 2019 г.



### Эффективная коммуникация

- **Эффективные переговоры:** 24-25 октября 2019 г.
- **Искусство публичных выступлений:** 25-26 ноября 2019 г.
- **Управление конфликтом:** 18-19 ноября 2019 г.
- **Эмоциональная компетентность:** 31 октября – 1 ноября, 17-18 декабря 2019 г.
- **Эффективная деловая коммуникация:** 28-29 октября, 9-10 декабря 2019 г.
- **Навыки влияния и убеждения:** 21-22 ноября 2019 г.
- **Сила «Нет» в переговорах:** 30 сентября 2019 г.



### Управление командой

- **Руководство удаленными командами:** 30 сентября - 1 октября, 25-26 ноября 2019 г.
- **Тренинг для тренеров:** 2-3 октября 2019 г.
- **Тренинг для тренеров. Продвинутый уровень:** 19-20 декабря 2019 г.
- **Результативные совещания:** 23 октября 2019 г.
- **Кросс-функциональное взаимодействие:** 21-22 ноября 2019 г.
- **Инструменты управления командами. Доска визуализации:** 21 октября, 12 декабря 2019 г.
- **Эффективные инструменты решения проблем. Кайдзен-сессия:** 30 октября, 27 ноября 2019 г.



Особенность семинаров Академии PwC – использование методики SDI (Strength Deployment Inventory) в ряде программ.

Методика позволяет лучше понять себя и других, сильные стороны личности и области для развития. Данный инструмент поможет повысить эффективность общения как в бизнес среде, так и в других областях жизни.

### Контакты Академии PwC:

Москва,  
ул. Бутырский вал, д. 10,  
учебный центр PwC

Екатерина Смирнова  
+7 (495) 967-6000, доб. 3460  
ekaterina.s.smirnova@pwc.com

Светлана Сулова  
+7 (495) 967-6000, доб. 2951  
svetlana.suslova@ru.pwc.com



[www.training.pwc.ru](http://www.training.pwc.ru)

© 2019 PwC. Все права защищены

## **Целевая аудитория:**

- топ-менеджеры,
- сотрудники функционального направления,
- кросс-функциональные команды,
- ключевые эксперты.



# **Стратегические сессии, фасилитации**

## **Вопросы, на которые поможет ответить стратегическая сессия:**

- Какой Вы хотели бы видеть Вашу компанию через 3-5 лет и как это достигнуть?
- Какие есть вызовы перед компанией и какие потенциальные риски?
- Что нужно делать в период изменений?
- Выводить новый продукт на рынок или нет?
- Как продвигать продукты или услуги компании на конкретном рынке?
- Как повысить вовлеченность сотрудников?
- Какая миссия компании будет откликаться в сердцах Ваших клиентов?
- Какие ценности компании помогут лучше продвигать продукты / услуги?
- Как транслировать новые ценности компании?
- Как улучшить коммуникации в команде?
- Как сделать бизнес-процессы в компании более эффективными?

## **Почему Академия PwC**

- PwC насчитывает более 100 лет истории и обладает уникальной экспертизой на рынке
- Тренеры Академии PwC – это практики с опытом управленческой работы более 10 лет в крупных российских и международных компаниях.
- Академия PwC предоставляет обучение исключительно практическим бизнес-навыкам и инструментам, которые можно применять уже на следующий день после семинара.

## **Как выглядит результат?**

- План действий по решению конкретных задач с ответственными, сроками
- Отчет о ходе проведения сессии
- Индивидуальные рекомендации по отдельным участникам
- Новые идеи

## **Используемые инструменты:**

- фасилитация («World Café», «Open Space», Динамическая фасилитация, Me-We-Us, Mind-map и так далее)
- групповые задания
- кейсы
- бизнес-симуляции
- геймификация